

La finance islamique : Evolution et possibles stratégiques



Abdel-Maoula Chaar
Enseignant-chercheur,
Ecole Supérieure des Affaires - Beyrouth
chaar.a@esa.edu.lb

Au moment où de nombreux états se préparent à aménager leur législation pour permettre l'implantation de la finance islamique sur leur territoire, il est intéressant de s'interroger sur la nature de la finance islamique, sur ses apports possibles au champ de la finance et sur le type de relation qui peuvent s'établir entre les institutions financières islamiques et conventionnelles.

Mots-clés : *Charia*, fenêtres islamiques, finance islamique, Maslaha, parties prenantes, stratégie.

At a time where several states are planning to modify their national legislation as to host Islamic finance institutions, it seems interesting to look at the nature of Islamic finance, its possible added value to the field of contemporary finance and the kind of relationship that Islamic and conventional financial institutions might have.

Key Words: Sharia, Islamic windows, Islamic finance, Maslaha, stakeholders, strategy.

I - Introduction

La finance islamique est présentée le plus souvent comme une finance pour musulmans. Pour les tenants de cette approche, ceux-ci auraient attendu depuis la création du monde moderne l'avènement d'un mode de finance qui respecte les normes et les valeurs de l'Islam. Toute séduisante qu'elle soit, cette théorie ne résiste pas à l'épreuve des faits. Une étude réalisée il y a quelques années par Ernst & Young (2008) révèle en effet que seuls 20% de musulmans dans le monde seraient disposés à sacrifier la performance de leurs investissements au profit du respect de la *Charia* alors que 10% des répondants excluent d'utiliser les services d'institutions financières islamiques et ceci quelles que soient les circonstances. Une tranche de 40% serait