

*La levée de fonds constitue le point de départ de la relation entre le créateur d'entreprise de croissance et l'investisseur en capital. Cette relation, marquée par l'asymétrie d'information et par le risque moral, s'inscrit dans le champ de la finance entrepreneuriale. On montre en premier lieu que l'approche en termes de processus peut constituer un cadre théorique adapté pour analyser la démarche de la levée de fonds dans la perspective de l'entrepreneur. Les sections suivantes abordent successivement les phases de la démarche de la levée de fonds : l'approche des investisseurs par le créateur, le mode de sélection des dossiers par l'investisseur, l'évaluation de l'entreprise et la négociation entre l'entrepreneur et l'investisseur.*